

Tagungsmotto: IP-Selling – Systemhausgeschäft im Umbruch

Freitag, 19. Juni 2009

- 9:15 Eintreffen, Kaffee und Registrierung**
- 9:45 Begrüßung**
- 10:00 Entwicklungen in der ITK-Anbieterlandschaft**
- Übersicht und ausgewählte Aspekte zur Marktaufstellung von etablierten und neuen Anbietern im ITK-Markt
Ulrich Schlingmann
Gesamtvertriebsleiter, DOK SYSTEME
- 10:45 IBM Collaboration & Unified Communications**
- Lösungs- und Produktstrategie im Mittelstand
Rainer Janssen,
Sales Leader Unified Communications, IBM
 - Lotus Sametime, Foundations Start
- 11:30 Pause**
- 12:00 Open Standards: Lösungsstrategien im Umbruch?**
- Eine zukunftsichere, konvergente ITK-Lösung erfordert gesamtheitliche, prozessintegrierende Ansätze
 - Wie lässt sich dies durch offene Standards erreichen?
Marcus Rademacher,
Director Global Wireless & OEM Business, Astira
- 12:45 IP-Selling: Diskussionsrunde I**
- Sales Manager Enterprise Business, HP ProCurve
Lars Hartmann,
- 13:00 Mittagspause**
- 14:00 NGN Next Generation Networks und IP-Selling**
- Thesen zur Veränderung der betrieblichen Rahmenbedingung aus technologischen Gründen
Mathias Hein,
Bereichsleiter Netzwerktechnik, VAF
- 14:30 IP-basierte Videolösungen: Ein Boom-Thema?**
- Marktpotenzial und Einsatzszenarien in unterschiedlichen Branchen
Bernd Clauberg, Leiter Technik und Entwicklung, König AVT
- 15:00 IP-Selling: Diskussionsrunde II**
- 15:15 Pause**

- 15:45 (Wie) lässt sich Unified Communications verkaufen?**
- UC&C: Unified Communications & Collaboration wird als Megatrend im ITK-Markt gehandelt. Wie lässt es sich im Mittelstand vermarkten?
UC&C: Einsatz- und Anwendungsszenarien in
mittelständischen Unternehmen
Senior Product Marketing Manager, AVAVA
 - UC&C: Beispiel für eine Verkaufspräsentation und Argumentation gegenüber Endkunden
Karl-Heinz Schroo
Leitung PM & Beschaffung Systeme / Projekte, NPlus
- 16:45 IP-Selling: Diskussionsrunde III**
- 19:00 Gemeinsamer Abend**

Samstag, 20. Juni 2009

- IP-Selling: Drei Schlaglichter**
- 9:30 Lösungen für Fax-over-IP**
- Qualitätsmerkmale bei „over-IP“ und traditionellen Fax-Lösungen
Chris Helbing, Product Manager, Ferrari electronic
- 10:00 Samsung und VoIP**
- Warum eine weitere ITK-Lösung? Warum Samsung?
Ingo Edler, Sales Manager Networks Samsung Electronics
- 10:30 Voice-over-WLAN**
- Warum kaufen welche Kunden VoWLAN-Lösungen?
Mathias Hein, Bereichsleiter Netzwerktechnik, VAF
- 11:00 Pause**
- 11:30 Vertrieb im Krisenjahr**
- Welche Chancen kann der Vertrieb nutzen?
Ulrich Losch, Geschäftsführer BXB Managementzentrum
 - Moderierte Diskussion
- 12:30 VAF-Abschlussrunde**
- Übersicht zu aktuellen Verbandsangeboten und -projekten mit Bedeutung für den Vertrieb
Martin Bürstenbinder,
Geschäftsführer VAF
 - Offene Runde
- 13:00 Kleiner Imbiss**
- 13:30 Ende der Veranstaltung und Abreise**

Anmeldung (an VAF per Fax 02103 700-106)

Hiermit melden wir zur **Jahrestagung der Vertriebsleiter vom 19.-20. Juni 2009** folgende Person(-en) an:

Teilnehmer 1:

Name

Vorname

E-Mail 1. Teilnehmer

Teilnehmer 2:

Name

Vorname

E-Mail 2. Teilnehmer

Firma

Straße, Hausnummer

PLZ, Ort

Telefon

Datum/Unterschrift

(Bei weiteren Anmeldungen Blatt bitte kopieren.)

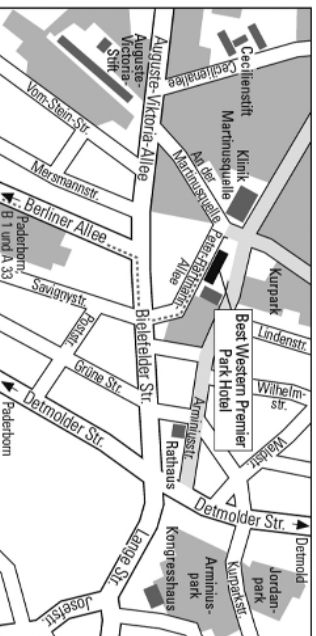
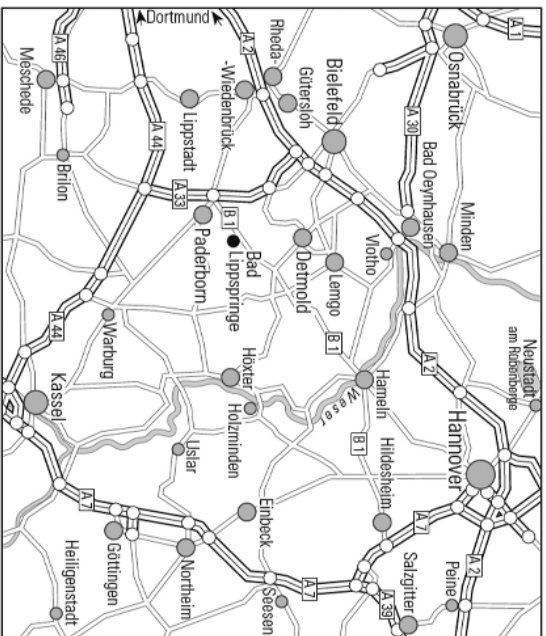
Informationen zur Veranstaltung

Anfahrt Best Western Premier Park-Hotel:

PKW-Anreise: Von Dortmund/Kassel kommend auf der A44 Abfahrt Nr. 61 (Wünnenberg/Haaren) auf die A33. Ausfahrt Nr. 26 (Paderborn/Eisen) auf die B1 in Richtung Hameln/Bad Lippspringe 11 km. Abfahrt Bad Lippspringe. Von Hannover kommend auf der A2 Abfahrt Nr. 25 (Kreuz Bielefeld) auf die A33. Ausfahrt Nr. 26, dann weiter wie oben. Von der B1 Abfahrt Bad Lippspringe, 1. Straße links Richtung Bad Lippspringe West (Am Vorderflöß), die Straße 2 km bis zum Ende der Berliner Allee fahren, danach den Hinweisschildern folgen.

Zug-Anreise: Bis Hauptbahnhof Paderborn.

Flughafen: Der Flughafen Paderborn/Lippstadt ist in 29 km zu erreichen.



Tagungshotel:

Best Western Premier Park Hotel
Peter-Hartmann-Allee 4, 33175 Bad Lippspringe
Tel.: 05252 963-0, Fax: 05252 963-111
info@parkhotel-lippspringe.bestwestern.de
www.parkhotel-lippspringe.bestwestern.de

Zimmer:

Bite als Selbstzahler direkt beim Hotel buchen. Das Kontingent ist unter dem Stichwort „VAF“ bis zum 4. Juni 2009 für Sie reserviert:

EZ vom 18.-19.06.09 inkl. Frühstück 85,- Euro
EZ vom 19.-20.06.09 inkl. Frühstück 85,- Euro

Veranstalter:

VAF Bundesverband Telekommunikation e.V.
Otto-Hahn-Str. 16, 40721 Hilden
Tel.: 02103 700-250, Fax: 02103 700-106
info@vaf-ev.de, www.vaf-ev.de

Fragen zur Organisation:

Frau Andrea Siebel, Tel.: 02103 700-253, siebel@vaf-ev.de

Abendveranstaltung:



Der gemeinsame Abend mit Grillbuffet und Livemusik findet in der Villa Mersmann statt. Freuen Sie sich auf einen stimmungsvollen Abend in wunderschöner Ambiente.

Kosten und Leistungen

- Für VAF-Mitglieder: 95,- Euro zzgl. MwSt.
- Für externe Teilnehmer: 175,- Euro zzgl. MwSt.

Der Preis beinhaltet neben der Teilnahmegebühr, die Tagungsverpflegung, die Getränke zu den Mahlzeiten sowie die Abendveranstaltung am Freitag. Änderungen im Programm bleiben vorbehalten. Stornierungen sind schriftlich bis vier Tage vor der Tagung einzureichen. Bei Stornierung nach diesem Zeitpunkt oder Nichterscheinen berechnen wir den vollen Tagungspreis.

VAF Fachtagung



20. Jahrestagung der Vertriebsleiter

19. - 20. Juni 2009 in Bad Lippspringe

➔ **IP-Selling: Systemhausgeschäft im Umbruch**